

Seminar

PV-Pachtmodell im Praxistest: Neue Vertriebswege für Solarunternehmen und Energieversorger



Vorläufige Agenda

11. Dezember 2015, QGREENHOTEL by Meliá, Frankfurt a.M.

- 11.00-11:30 Uhr** **Begrüßung und Einführung**
- Markus Meyer, Leiter Politik und Strategie, BSW-Solar*
- 11:30-12:15 Uhr** **Umsetzung von Anlagenpachtmodellen: Rechtliche Grundlagen**
- Anlagenpächter, Letztverbraucher, Anlagenbetreiber und Anlagenverpächter – die Eigenversorgung im Anlagenpachtmodell
 - Leitfaden der Bundesnetzagentur zur Eigenversorgung – Auswirkungen?
 - Hinweise zur Zusatzstromversorgung
 - Hinweise zu sonstigen Verträgen: Wartung und Betriebsführung, Versicherung und Dachflächennutzung
- Dr. Steffen Herz, Rechtsanwalt und Partner, von Bredow Valentin Herz Rechtsanwälte*
- 12:15-13:00 Uhr** **Anlagenpachtvertrag: Risiken minimieren**
- Risiken bei der PV-Anlagenpacht: Beispiele für Fallstricke und vermeidbare Fehler bei der Gestaltung von Anlagenpachtverträgen
 - Pacht oder Finanzierungsleasing – was ist zu beachten?
 - Veränderungen im laufenden Anlagenbetrieb: Wechsel von Pächter oder Verpächter, Preisanpassungen
- Dr. Steffen Herz, Rechtsanwalt und Partner, von Bredow Valentin Herz Rechtsanwälte*
- 13:00-14:00** **Mittagspause**
- 14:00-14:45** **PV-Anlagenpacht: Geschäftsmodell für Solarunternehmen**
- Von der Erstberatung bis zur Installation: Kundenansprache, Planung, Montage und Service
 - Pacht vs. Verkaufsmodell – wie flexibel muss das Geschäftsmodell sein?
 - Lösungen für die Gesamtversorgung und Kombinationsmöglichkeiten mit anderen Technologien
 - Wirtschaftlichkeit und Praktikabilität für Solarunternehmen und Endkunden
- Oliver Kost, BayWa r.e. Solar Energy Systems GmbH*
Andreas Neudam, BayWa r.e. Solar Energy Systems GmbH
- 14:45-15:15** **Kaffeepause**
- 15:15- 16:00** **PV-Anlagenpacht: Geschäftsmodell für Energieversorger**
- Vertrieb und Kundenbindung mit Solarstrom und Pachtmodellen
 - Aufgabenteilung und Kooperationsmöglichkeiten zwischen Energieversorger und Solarunternehmen
 - Finanzierung, Technologieauswahl, Bau, Versicherung, Monitoring und Wartung
 - Wirtschaftlichkeit und Praktikabilität für Energieversorger und Endkunde
- Stefan Ronzani, Projektleiter, Stadtwerke Stuttgart*